

MASTER PARCOURS ETUDES DE MARCHÉS ET DÉCISION MARKETING

Master Marketing, vente

Parcours de spécialisation professionnelle fonctionnelle dans le domaine combiné des études de marché, du marketing digital, du marketing visant pour l'essentiel à former des chargés d'études, des chefs de produit et des spécialistes du marketing digital travaillant au sein de cabinets d'études de marché, de sociétés de conseil, de grandes entreprises et de grands groupes. Un mémoire de recherche assorti d'une soutenance est nécessaire pour valider le diplôme. La formation s'achève par la rédaction et la soutenance d'un rapport d'expérience professionnelle.

Infos pratiques

Composante : École de management de la Sorbonne (EMS)

Durée : 2 ans

Crédits ECTS : 120

Campus : Centre Sorbonne

Accès de droit pour les étudiants acceptés en M1 Marketing Vente parcours Etudes de Marché et Décisions Marketing et ayant validé leur année de M1. Accès sur dossier (admissibilité) et entretien avec un jury (composé de membres académiques et de membres professionnels) aux étudiants titulaires d'un diplôme de M1 ou d'un diplôme équivalent (école de commerce ou d'ingénieur). Accès possible également pour les étudiants étrangers dont le dossier est recevable en termes d'équivalence, ainsi que pour les candidats postulant via la validation des acquis professionnels (VAP) et/ou la validation des acquis de l'expérience (VAE). La capacité d'accueil initiale est des 16 étudiants en M1, complétée par 9 entrant au niveau du parcours, pour une capacité totale finale de 25.

Présentation

Organisation

Membres de l'équipe pédagogique

Téléphone : 01 40 46 27 62

[✉ M2EMDM-EMS@univ-paris1.fr](mailto:M2EMDM-EMS@univ-paris1.fr)

Admission

Conditions d'admission

Tarifs

Frais d'inscriptions et RNCP

Tout savoir sur [✉ les montants des droits universitaires](#)

[✉ N° RNCP : 35907](#)

Certification : MASTER - Marketing, vente (fiche nationale)

Date d'enregistrement : 12/07/2021

Date d'échéance : 31/08/2026

Certificateur : Université Paris 1 Panthéon-Sorbonne

Programme

Master 1ère année Marketing, vente
parcours Etudes de marché et décision
marketing

Semestre 1

UE1 : Enseignements fondamentaux

Droit du travail	52,5h
Stratégie d'entreprise	52,5h
Technique d'enquête en management	52,5h

UE2 : Enseignements de professionnalisation

Big data	36h	
Langue	2 crédits	
Anglais de gestion	16,5h	
Publicité et marketing communication	52,5h	

UE3 : Enseignements d'ouverture

Cours 1		
Droit de la concurrence	36h	
Econométrie appliquée	52,5h	
Finance	52,5h	
Processus et outils RH	36h	
Recherche en management	36h	
Relations professionnelles	36h	
Analyse des données	3 crédits	36h
Cours 2		
Droit de la concurrence	36h	
Econométrie appliquée	52,5h	
Finance	52,5h	
Processus et outils RH	36h	
Recherche en management	36h	
Relations professionnelles	36h	

Semestre 2

UE1 : Enseignements fondamentaux

Expertise statistique en marketing	20h
Informatique (Syst d'info et informatique)	69h
Marketing et interfaces digitales (IA, objets connectés et b	36h

UE3 : Enseignements d'ouverture

Cours 1		
Evaluation de projet	36h	
Fiscalité de l'entreprise	52,5h	
Management entrepreneurial et création d'entreprise	36h	
Planification et contrôle	52,5h	
Politique de réglementation et concurrence	36h	
Techniques quantitatives de gestion	36h	
Théorie des organisations	36h	
Cours 2		
Evaluation de projet	36h	
Fiscalité de l'entreprise	52,5h	
Management entrepreneurial et création d'entreprise	36h	
Planification et contrôle	52,5h	
Politique de réglementation et concurrence	36h	
Techniques quantitatives de gestion	36h	
Théorie des organisations	36h	

UE4 : Expérience professionnelle

Stage en entreprise	4 crédits
---------------------	-----------

UE2 : Enseignements de professionnalisation

Langue	2 crédits	
Anglais de gestion	16,5h	
Logistique	36h	

Master 2 Professionnel Etudes de marchés
et décision marketing

Semestre 3

UE 1 : Enseignements fondamentaux 29 crédits

Droit du marketing	6 crédits	24h
Marketing digital		36h
Techniques d'analyse des données	6 crédits	24h
Techniques de collecte des données		36h
Comportement du consommateur et de l'internaute		36h

UE 2 : Enseignements de professionnalisation	1 crédits		Big date et marketing prédictif	36h
			Ethnomarketing et prospective	36h
Etudes de marché : atelier pédagogique 1	1 crédits	84h	UE2 : Atelier de professionnalisation	1 crédits

Semestre 4

UE 1 : Enseignements fondamentaux	17 crédits			
Anglais du marketing	3 crédits	60h		
Audit de marketing	3 crédits	24h		
Big date et marketing prédictif		36h		
Conférences professionnelles		18h		
Ethnomarketing et prospective		36h		
UE 2 : Stage et mémoire	12 crédits			
Mémoire	6 crédits			
Stage	6 crédits			
UE 3 : Enseignements de professionnalisation	1 crédits			
Etudes de marché : atelier pédagogique 2	1 crédits	84h		

Ateliers de professionnalisation et mise en oeuvre	84h
Conférences professionnelles	18h

Semestre 3

UE 1 : Compétences fondamentales et savoirs hautement	29 crédits			
Comportement du consommateur et de l'internaute		36h		
Droit du marketing	6 crédits	24h		
Marketing digital		36h		
Techniques d'analyse des données	6 crédits	24h		
Techniques de collecte des données		36h		
UE 2 : Ateliers de professionnalisation	1 crédits			
Ateliers de professionnalisation et mise en oeuvre	1 crédits	84h		

Semestre 4

UE 3 : Stage et mémoire	12 crédits			
UE1 : Compétences fondamentales et construction d'une vision	17 crédits			
Anglais du marketing	3 crédits	60h		
Audit de marketing	3 crédits	24h		